

らしんばん

就職（学校紹介） 62名内定!!



学校紹介就職希望者 77 名が就職試験を受けました。10月20日現在、県内 57 名、県外 5 名が内定を得ています。まだ、結果待ち状態の人もいますが、今のところ第 1 次試験の合格率は 81.6% です。これはひとりひとりが「社会で働く」をいうことをよく考え、真剣に頑張ってきた成果です。夏休み中から履歴書作成、本格的な面接練習に取り組んできました。自主的な面接練習を 15 回以上した人も多数います。また、1 度目の試験でうまくいかなかったも、すぐに気持ちを切り替えて、2 度目のチャレンジでより自分に合った会社と出会えた人もいます。

1、2 年生のみなさん、今後、求人数が増えても減っても、社会がどういう状況であれ、本気で頑張れば内定をもらえるし、なんとなく流れに身をまかせているだけでは望む結果が得られません。また、今この瞬間を一生懸命に生きることが自分の人生を豊かにすることにつながります。面接練習のポイント、受験報告書からの試験内容や感想を一部紹介しますので、参考にしてください。



面接

志望動機 POINT! ☆なぜその会社なのか ☆業務内容や経営理念、社長の名前など会社について
☆内定が欲しいのではなくこの会社に入りたいという熱意、意気込みをアピール

自己PR POINT! ☆30 秒以上 1 分以内でまとめる ☆長所や短所 ☆趣味や特技
☆自分の『売り』『強み』を経験を入れてアピール ☆その強みをどう仕事で活かすか

高校生活で一番頑張ったこと POINT! ☆クラブ活動などを通して学んだことや成長したところ

この 3 つはとても大切。下にあるのは、3 年生が実際に聞かれた質問や感想です。詳しくは進路閲覧室へ見に来てください。

- * 結構成績のことを言われるので勉強しといた方がいいと思う（県内販売）
- * 欠席日数のことを聞かれて、痛いところを突かれた。（県外理美容）
- * クラス行事などでの自分の立ち位置（県外接客）
- * 自分がなにか物事をするときに大切にしていること、それはなぜか（県内事務）
- * 「何のために働くか」「失敗したことは何か」を聞かれた。『働く』ということをしっかり考えておいたらよかった。（県内接客）
 - * ルールがないとダメなのはどうか、ルールを破る人に対してどう思うか（県外接客）
 - * 次受けに行く子は先生に厳しい面接練習をしてもらって自信をつけていってください（県内接客）
 - * ライバルより出世したいか（県内工製造）
 - * 全然言いたいことも言えなくてめっちゃ緊張した。もっと練習した方がいい。（県内福祉）
- * 面接は待つ間緊張するけど、楽しんだ方がうまくいくし、自分も余裕が生まれて笑顔につながる。（県内接客）
- * 自然な会話になりました。リラックスして自分の言いたいことをきちんと言えば大丈夫です。笑顔でいることはすごく大事です。自分を信じてハキハキと答えていってください。（県内事務）
- * 臨機応変にアドリブでできれば問題ないです。（県内製造）

1、2年生からの
生活が大きく影響
します



練習を重ねて
この域まで
来ると大丈夫

学科

- * 割合・濃度の問題、漢字・ことわざ、世界の首都や県庁所在地、歴史上の人物について（多数）
- * 400 円のケーキがあり、材料費 180 円、人件費 60 円、その他の経費 30 円。利益率は？（県外接客）
- * テストは思っている以上に難しいので必死に勉強しておいたほうがいい（県内製造）
- * めっちゃ難しかった。最近のニュースもあつたから日頃からニュースや新聞を見た方がいい（県内接客）



作文

- * 「学生生活の経験をを我が社でどのように活かすか」（県内接客）
- * 「これから挑戦したいこと」（県内製造）